



Die Niederrheinische Sparkasse RheinLippe ist mit einer Bilanzsumme von 3 Mrd. Euro, rund 650 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern und einem hohen Marktanteil im Privat- und Firmenkundenbereich der wichtigste Finanzdienstleister vor Ort. Das Kreditinstitut ist mit 21 Kunden- sowie 33 SB-Centern in unmittelbarer Kundennähe präsent und bietet ergänzend zum stationären Vertriebsweg und zum klassischen Mobile Banking die Möglichkeit, die neu aufgebaute „Mediale Filiale“ zu nutzen. Basis des Erfolges sind eine konsequente Kundenorientierung, professionelle Dienstleistungen und ein leistungsstarker Bankbetrieb. Da der derzeitige Stelleninhaber den Vorstandsvorsitz einer anderen Sparkasse übernehmen wird, wird zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine menschlich und fachlich überzeugende Persönlichkeit (m/w/d) zur Übernahme unternehmerischer Verantwortung innerhalb eines aus zwei Kollegen bestehenden Gremiums gesucht.

Mitglied des Vorstandes

In Ihrer Funktion tragen Sie maßgeblich zur strategischen Ausrichtung, Weiterentwicklung und Zukunftssicherung unseres Hauses bei. Der Ressortzuschnitt ist noch nicht festgelegt, so dass Sie – je nach Erfahrungshintergrund – entweder den gesamten Marktfolge- und Steuerungsbereich oder den Vertrieb verantworten. Als Marktfolge- und Überwachungsvorstand nach MaRisk sind Sie für die risikoorientierte Steuerung und Beurteilung des Aktivgeschäftes ebenso verantwortlich wie für eine kontinuierliche Verbesserung und Effizienzsteigerung der internen Prozesse. Zudem fallen die Bereiche Organisation und Revision in Ihren Tätigkeitsbereich. Als Marktvorstand hingegen sind Sie für den gesamten Vertriebsbereich inklusive der Firmenkundenbetreuung, des Private Bankings, der Immobilien, der Privatkunden sowie des Treasurys zuständig. Ihre wesentliche Aufgabe liegt in der weiteren Erschließung der Marktpotenziale und dem zielgerichteten Ausbau des Privat- und Firmenkundengeschäftes unter Ertrags- und Risikogesichtspunkten. Als team- und zielorientierte Führungskraft verstehen Sie sich als Impulsgeber, Vorbild sowie Motivator Ihrer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und sorgen für deren Weiterentwicklung. Abgerundet wird Ihr Aufgabenspektrum durch die Wahrnehmung repräsentativer Aufgaben.

Als theoretische Basis für diese anspruchsvolle Aufgabe bringen Sie den erfolgreichen Abschluss des Lehrinstituts oder eines Hochschulstudiums mit wirtschaftlichem Schwerpunkt mit. Entscheidend sind Ihre Kenntnisse im gesamten Bankgeschäft sowie Ihre profunden Führungserfahrungen. Je nach Ressortzuschnitt verfügen Sie entweder über erste Erfahrungen im Markt und vertiefende Kenntnisse im Bereich Marktfolge oder Sie können Vertriebsserfolge im Firmen- und Privatkundenbereich vorweisen. Eigenverantwortlich steuern Sie Ihre Einheiten und verstehen es, Ihr Gespür für den Markt mit unternehmerischem Denken und Handeln sowie Ihrer strategischen Kompetenz zu verbinden. Neben hohem persönlichem Engagement überzeugen Sie zudem durch souveränes und authentisches Auftreten. Sie zeichnen sich darüber hinaus durch analytische und konzeptionelle Begabung, ein ganzheitliches Unternehmensverständnis sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung aus. Eine vertrauensvolle und partnerschaftliche

Zusammenarbeit stellen Sie mit diplomatischem Geschick und Überzeugungskraft sicher. Die Geschäftsleiterqualifikation nach § 25c KWG setzen wir voraus.

Wenn Sie diese anspruchsvolle Führungsaufgabe reizt, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen (Lebenslauf, Zeugniskopien, Gehaltsvorstellungen, Eintrittsdatum) unter Angabe der Kennziffer MA 16.868-SZ an die von uns beauftragte Personalberatung ifp. Für weitere Informationen stehen Ihnen dort Frau Franziska Ebel (Tel.: 0221/20506-37; E-Mail: franziska.ebel@ifp-online.de), Frau Sybille Bühler-Zielke (Tel.: 0221/20506-47) und Herr Rolf Jacoby (Tel.: 0221/20506-23) zur Verfügung. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbungsunterlagen ist gewährleistet.